



(вступают в силу 23.03.2026)

**Тарифы на обслуживание Клиентов  
ООО ИК «КРЭСКО Финанс»  
за оказание услуг на финансовых рынках**

Тарифный план распространяется на всех Клиентов, с которыми Брокер заключил Договор присоединения, за исключением случаев обслуживания Клиента на основании соглашения Сторон по индивидуальному тарифу, отличному от установленного стандартного Тарифного плана, указанного ниже (если это не противоречит соответствующему соглашению Сторон).

1. **Вознаграждение Брокера за сделки с ценными бумагами на фондовом рынке** составляет 0,3% (ноль целых три десятых процента) от суммы сделки.
2. **Вознаграждение за сделки с ценными бумагами на Внебиржевом рынке** составляет 0,21 % (ноль целых двадцать одна сотая процента) от суммы сделки.
3. **Вознаграждения Брокера за операции на срочном рынке (ФОРТС)** составляет 2,50 (Два) рубля 50 копеек за заключение одного контракта.
4. **Вознаграждение Брокера за сделки с производными финансовыми инструментами (ПФИ) и со структурными нотами на Внебиржевом рынке** составляет 1,35% (Одна целая тридцать пять сотых процента) от суммы сделки.
5. Вознаграждение Брокера НДС не облагается.
6. Вознаграждение Брокера начисляется в день заключения сделки.
7. **Дополнительно к вознаграждению Брокера, Клиент возмещает суммы всех расходов Прайм-Брокера, фактически понесенных при совершении сделок с финансовыми инструментами по поручению Клиента, и по иным операциям, связанным с исполнением поручений Клиента.**

Клиент возмещает Брокеру в размере фактических затрат следующие расходы, понесенные Брокером в связи с исполнением Договора присоединения, в случае их наличия: биржевые сборы; расходы по неторговым операциям с ценными бумагами, драгоценными металлами и денежными средствами; расходы, связанные с регистрацией перехода права собственности на ценные бумаги в реестре владельцев ценных бумаг по внебиржевым сделкам, заключенным Брокером по поручению Клиента; расходы по открытию и ведению Специального брокерского счета а также за проведение операций по Специальному брокерскому счету в соответствии с тарифами кредитной организации; расходы по открытию счетов депо и проведение операций по счетам депо, открываемых Брокером на имя Клиента в сторонних организациях; расходы, связанные с конвертацией денежных средств, осуществляемой по поручению Клиента; иные расходы, связанные с исполнением Договора присоединения.

Дополнительная комиссия взимается согласно тарифному плану Прайм-Брокера, обусловленному оборотом по Клиентскому счету за совершение сделок на фондовом рынке ПАО Московская Биржа и СПБ Биржа, за урегулирование сделок на МосБирже и СПБ Бирже, комиссионное вознаграждение за использование заемных денежных средств и перенос коротких позиций. Подлежат возмещению Прайм-Брокеру Клиентом суммы биржевых, депозитарных, клиринговых сборов, иных необходимых расходов, связанных с исполнением поручений Клиента, осуществлением Прайм-Брокером за счет и в интересах Клиента иных действий в рамках Регламента брокерского обслуживания Прайм-брокера. Полные условия тарифного плана приведены на сайтах Прайм-брокеров, который доступен для ознакомления в сети Интернет по адресу: [www.finam.ru](http://www.finam.ru); [www.aton.ru](http://www.aton.ru); [www.bcs.ru](http://www.bcs.ru).



**8. В случае согласия на получение услуги инвестиционного советника в Заявлении о присоединении к Регламенту оказания услуг на финансовых рынках, Компания взимает вознаграждение за услуги инвестиционного советника, зависящее от прироста стоимости Активов в соответствии со следующим тарифным планом:**

Вознаграждение инвестиционного советника (к) составляет 10 % от прироста стоимости чистых активов.

Стоимость чистых активов определяется как стоимость активов Клиента, находящихся у Брокера, уменьшенная на величину текущих обязательств (пассивов), возникших в связи с исполнением Договора, до расчета Вознаграждения инвестиционного советника.

Расчетный период равен календарному месяцу.

Вознаграждение инвестиционного советника зависит от результата, полученного в предыдущих расчетных периодах, и рассчитывается по следующей формуле:

$$SF_n = (NAV_n - HWM_{n-1} - \sum C_{vn} + \sum C_{jn}) * k, SF_n > 0$$

$$HWM_n = \max (HWM_{n-1} + C_{vn} - C_{jn} ; NAV_n - SF_n)$$

где:

$SF_n$  – Вознаграждение инвестиционного советника за Расчетный период  $n$ ;

$NAV_n$  – Стоимость чистых активов на дату окончания Расчетного периода  $n$ ;

$HWM_0$  – Стоимость чистых активов на 31 декабря 2021 года. В случае заключения договора позже 31 декабря 2021 года –  $HWM_0=0$ ;

$C_{vn}, C_{jn}$  – Стоимость введенных/выведенных активов Клиентом за Расчетный период  $n$ ;

$k$  – Величина ставки Вознаграждения инвестиционного советника (%) в Расчетном периоде  $n$ .